



Maak kennis met nieuwe kansen, met de mensen in Tanzania

Dit is uw kans om gesprekken te voeren met (regerings)officials en om uw relatie met de Tanzaniaanse regering, lokale KvK, banken en met de Rabobank te verstevigen. U kunt uitgebreid van gedachten wisselen over uw kansen in Tanzania. U maakt alvast een goede start met (werk)vergunningen, bankzaken en overige zaken.

De reisafstanden zijn beperkt gehouden. Daardoor heeft u ruimschoots de tijd voor ontmoetingen, kennismakingen en gesprekken.

Voor wie interessant?

De missie is bijzonder interessant voor ondernemers, die geïnteresseerd zijn in de mogelijkheden van Tanzania.

Bent u al actief in Tanzania, maar wilt u graag nieuwe contacten opdoen of bepaalde zaken bij de regering aan de orde stellen? Ook dan biedt deze missie voor u veel kansen.



Kosten

Als deelnemer betaalt u de kosten van de vluchten en de accommodaties.
De totale prijs per deelnemer bedraagt € 2.500 inclusief Btw.

De Rabobank organiseert en regelt binnen het programma de accommodaties, het vervoer, de maaltijden en het entertainment.

Aanmelden

U kunt zich aanmelden door contact op te nemen met de heer Filip M. Zoetewij, senior manager Business Development Rabobank Nederland.
Telefoon: 030 - 216 01 03.
E-mail: F.M.Zoetewij@rn.rabobank.nl

Informatie

Uiteraard kunt u ook contact met de heer Zoetewij opnemen voor nadere informatie.
Als deelnemer ontvangt u - naast uitgebreide schriftelijke documentatie - een uitnodiging voor een speciale voorlichtingsbijeenkomst over de handelsoriëntatiemissie naar Tanzania.



Kansen in Tanzania

Handelsoriëntatiemissie met de Rabobank - zondag 3 t/m zaterdag 9 februari 2008

Het is tijd voor de Rabobank.



Kansen in Tanzania

Ondernemer, hoe schat u uw kansen in, in een land als Tanzania? U kunt nu persoonlijk uw ondernemerskansen in Tanzania in Oost-Afrika gaan onderzoeken, door deel te nemen aan de handelsoriëntatiemissie naar Tanzania - van zondag 3 t/m zaterdag 9 februari 2008 - samen met de Rabobank.

Beoordeel zelf de situatie in Tanzania en stel vast wat bijvoorbeeld Tanzaniaanse handelsrelaties, investeringen of import en export voor uw bedrijf kunnen betekenen.

Rabobank als internationale partner

Vanuit een visie op uitbreiding heeft de Rabobank in de afgelopen jaren fors geïnvesteerd in het internationale kantorennetwerk. Daarbij zijn niet alleen eigen activiteiten gestart of uitgebreid, maar ook andere banken (geheel of gedeeltelijk) overgenomen. Zo heeft de Rabobank in de VS en in Australië een aantal Food & Agriculture (F&A) banken overgenomen en in Afrika enkele (minderheids)belangen genomen in banken in ondermeer Tanzania en Zambia. De Rabobank weet als geen andere bank de weg in lokale markten. Dat geldt ook voor een interessante groeiemarkt als

Tanzania. Ook daar zijn we thuis. Ziet u kansen in Tanzania? Dan helpen wij u graag verder. Wij brengen u in contact met lokale spelers en met relevante overheidsinstanties. U gaat in het land zelf kennisnemen van de mogelijkheden.

Rabobank in Tanzania

Sinds 2005 heeft de Rabobank een deelneming (35 %) in de NMB Bank (National Microfinance Bank, zie www.nmbtz.com). Medewerkers van de Rabobank assisteren nu bij de transformatie van de NMB Bank tot een complete financiële dienstverlener, met een interessant dienstenpakket voor zakelijke én particuliere klanten.

De NMB Bank heeft het grootste netwerk van bankkantoren in Tanzania. Enkele jaren terug was de bank nog een soort 'betaalkantoor' van de overheid. Daarnaast hield de bank zich bezig met het verstrekken van microkredieten.

De NMB Bank bevindt zich momenteel in een sterke groeifase. De kwaliteit en het aanbod van producten en diensten nemen in snel tempo toe. Ook de service aan klanten gaat met sprongen vooruit. De wekelijkse groei van het aantal pinautomaten en de distributie van bankpassen zijn hier een goed voorbeeld van.

Tanzania interessant groeiland

Economie

De landbouw is van oudsher de meest dominante economische sector in Tanzania. De sectoren toerisme, mijnbouw, telecommunicatie en de bouw maken een sterke ontwikkeling door. Buitenlandse banken zien kansen en zijn dan ook bijzonder actief in Tanzania. Wetten en regels betreffende *land ownership* zijn recentelijk veranderd. Dit heeft een gestage groei in financieringen aan de private sector tot gevolg.

Politiek

De Tanzaniaanse regering, onder leiding van president Jakaya Kikwete, toont een verstandige doch voorzichtige aanpak van veranderingsprojecten. Kikwete laat zich niet haasten in 'veranderingen om te veranderen'.

Conclusie

De economie in Tanzania is in de laatste 5 jaar steeds met 6 tot 7 % gegroeid. De vooruitzichten zijn positief. De externe schuldenpositie van Tanzania is sterk verbeterd dankzij kwijtscheldingen in 2006, na de *G8 Gleneagles Summit van 2005*.

Deuren gaan voor u open

Als u meereist naar Tanzania, dan bent u verzekerd van een uitstekend reisgezelschap. De handelsoriëntatiemissie staat onder leiding van mr. drs. Joop G. Wijn, directeur van Rabobank Nederland en voormalig Minister van Economische Zaken. Ook nemen twee commissarissen van de Rabobank deel aan het programma. Nederlandse en lokale medewerkers van de Rabobank begeleiden en verzorgen de missie, in samenwerking met de Netherlands-African Business Council.

U maakt met uw collega-ondernemers deel uit van een invloedrijk gezelschap. Deuren gaan voor u open en u komt in contact met relaties, met wie u gemeenschappelijke belangen heeft.



Programma*

Vertrek naar Tanzania: zondag 3 februari 2008
Terugkomst in Nederland: zaterdag 9 februari 2008

Drie dagen Noord Tanzania/Arusha

- Groepsbezoeken aan instellingen (overheid, Tanzanian Investment Agency, KvK, etc.) en bedrijven met Nederlandse eigenaar of handelspartner om praktijkervaringen te zien (kwekers; toerisme)
- Trade dinner met lokaal bedrijfsleven (zowel Tanzaniaans al Nederlands)
- Waar mogelijk tailor made ontmoetingen met potentiële counterparts
- Een dagdeel entertainment (wildlife; gebergte)

Twee dagen Dar es Salaam

- Groepsbezoeken aan bedrijven (bijv. aannemerij)
- Tailor made ontmoetingen met potentiële counterparts
- Trade dinner waarbij bedrijven, potentiële partners en overheid elkaar ontmoeten in ceremoniële doch ontspannen sfeer
- Seminar met presentaties van
 - Overheid: wat doet Tanzania om bedrijven te helpen (fiscaal, vergunningen, etc.)
 - Tanzanian Chamber of Commerce
 - Nederlandse Ambassade: dienstverlening en opinie over Tanzania
 - NMB / Rabobank: wat kunnen wij voor u betekenen; hoe geef je MVO vorm
 - Institutioneel: gesprekken met regeringsofficials: uitwisseling van gedachten mbt kansen voor het bedrijfsleven en verstevigen relatie Rabo – Regering (bijv. bank- en werkvergunningen)

In het programma wordt ruimschoots tijd gemaakt voor discussie tussen/met de bedrijven en met Tanzaniaanen. De geografische afstanden worden beperkt gehouden.

*Onder voorbehoud